

9 Leyes para la Duplicación de Su Negocio



- 1. Inscribirse:** Consumir los productos - Auto Envío - Comprométase 100% con usted mismo y con su propio Exito.
- 2. Adquirir la Herramientas:** Audios, DVD's, Folletos de Presentación, Las 9 Leyes.
- 3. Lanzamiento del Negocio:** Complete la Entrevista con cada nuevo Asociado.
- 4. Invitación para la Presentación:** Es importante invitar enfocado en la oportunidad de negocio.
- 5. Presentacion en su Hogar o Individual:** Las Presentaciones en los Hogares son la base principal en este negocio.
 - A. Reúnete para pre-cualificar a tu prospecto.
 - B. Cree un ambiente de Negocio en su Hogar.
- 6. Reunión Central:** Asistir, Promover y Apoyar la Reunión Central.
- 7. Segumiento, Adiestramientos:** Capacítese asistiendo a los Adiestramientos.

Lea libros Positivos de Desarrollo Personal y Motivacionales como: "La Ciencia de Hacerse Rico ", "Cómo Ganar Amigos", por Dale Carnegie, "Los Principios del Exito", por Jack Canfield. Planifique asistir a la Convención Anual. El Conocimiento más la Acción = Tu Exito.
Recuerde, ¡Usted se está convirtiendo en un Empresario Profesional en Red de Mercadeo!
- 8. Consultoría y Edificación:** (Verificando su progreso) - Pida consejos a su línea de auspicio y escuche lo que le dirán.
- 9. Duplicación:** Para que su negocio crezca y se expanda enseñe a los Nuevos Asociados a hacer lo mismo.

Duplicación = muchas personas haciendo lo mismo.



"El Exito se alcanza realizando pequeñas tareas consistentemente todos los días"

¡MANTÉN SIEMPRE UNA ACTITUD POSITIVA - NUNCA PERMITAS QUE NADIE TE ROBE TUS SUEÑOS - LOS QUE VENCEN SON LOS QUE ESTÁN CONVENCIDOS DE QUE LO PUEDEN HACER!

